



**USU AG**  
**The Knowledge Business**  
**Company**

Die 1977 gegründete  
USU ist der führende  
europäische Anbieter  
für IT- und Knowledge  
Management-Software.

Marktführer aus allen  
Teilen der internationalen  
Wirtschaft schaffen mit  
USU-Anwendungen  
Transparenz,  
sind agiler,  
sparen Kosten und  
senken ihre Risiken.

Die USU Gruppe  
beschäftigt an  
neun Standorten  
280 Mitarbeiter und  
ist im Prime Standard  
der Deutschen Börse  
notiert.

## Mitspieler gesucht!

Als dynamisch wachsendes Unternehmen des IT-Mittelstandes suchen wir für unseren Geschäftsbereich **Vertrieb** in **Möglingen bei Ludwigsburg** einen

### **Account Manager (m/w) Wissens- und Lösungsdatenbank** Kennziffer MOE-SK-10/33

Unter dem Leitgedanken „Wissen ist Markt“ entwickeln wir zukunftsgerichtete Anwendungslösungen. Mit unserer Produktlinie Valuation® bieten wir ein integriertes und weltweit anerkanntes Portfolio für Business Service Management an. Unternehmen erhalten damit eine umfassende Gesamtsicht über ihre IT-Prozesse, IT-Infrastruktur und sind in der Lage, ihre IT Kosten transparent darzustellen, zu verrechnen und aktiv zu steuern. Mit der KnowledgeCenter-Technologie aktivieren Kunden das komplette Wissen ihrer Organisation – ob als Recherche- und Navigationssystem oder eingebunden in ein Wissensportal.

Sie verstärken als erfahrener Account Manager unser Team im wachstumsstarken Umfeld Knowledgemanagement.

Sie messen Ihren Erfolg am Erfolg des Kunden. Ihr Antrieb sind Neugier und die laufende Weiterentwicklung Ihrer Fähigkeiten. Dabei gehen Sie mit Leidenschaft und Engagement an herausfordernde Fragestellungen heran und setzen Ideen effizient und strukturiert um. Kreativität und gleichzeitig wirtschaftliches Denken prägen Ihr Handeln.

#### **Wir haben im Umfeld Knowledgemanagement spannende Aufgaben für Sie:**

- Gewinnen neuer Kundenzugänge im Bereich Wissens- und Lösungsdatenbanken bei Call Centern und Service Desks
- Sicheres Präsentieren des USU-Portfolios
- Identifizieren, Verfolgen, Verhandeln und Abschließen von Projekten
- Kontinuierlicher Ausbau der Kunden und Betreuung der Bestandskunden
- Verantwortung für Umsatz und Deckungsbeitrag
- Unterstützung von Messen, Ausstellungen, Seminaren und Roadshows

#### **Unsere Anforderungen:**

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium der Informatik, Wirtschaftsinformatik, BWL oder vergleichbare Ausbildung
- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb von technisch erklärungsbedürftigen Produkten und in der Neukundenakquise
- Sehr ausgeprägte Ziel- und Abschlussorientierung
- Hohe Eigenständigkeit und Selbstmotivation
- Sicheres, überzeugendes und souveränes Auftreten
- Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Reisebereitschaft ist für Sie selbstverständlich

Es erwartet Sie ein kompetentes Team, flache Hierarchien und die Möglichkeit sich selbst individuell mit Ihrer Persönlichkeit einzubringen. Wir honorieren dies mit einer leistungsgerechten und ergebnisorientierten Vergütung.

#### **Wollen Sie Mitspieler in unserem Team werden?**

Dann bewerben Sie sich bitte unter Angabe der Kennziffer, Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins sowie Ihrer Gehaltsvorstellung bei unserer Personalabteilung.

#### **Wir freuen uns auf Sie!**

USU AG  
Personalabteilung  
Sonja Mayer  
Spitalhof  
71696 Möglingen  
Tel: +49 (0) 7141.4867-359  
[bewerbungen@usu.de](mailto:bewerbungen@usu.de)  
[www.usu.de](http://www.usu.de)